

# OPERATIVNÍ LEASING

---

**Stručně. Jasně. Přehledně.**

Všechno, co potřebujete vědět,  
aby se vám vyplatil.

**DRIVALIA**



Auto  
na úvěr, leasing,  
nebo operák?  
Kdo se v tom  
má vyznat?

## Na startu

Rozjet a uřídit vlastní podnikání je pěkná fuška, která si zaslouží obdiv a respekt.

Už nějakou dobu přemýšlíte o novém firemním autě, které by vás dostalo blíž k vašim zákazníkům, ale pořád se nemůžete rozhodnout, jak ho financovat?

Na následujících stránkách najdete odpovědi na nejčastější otázky, které se vám honí hlavou. Získáte tak dostatek informací, abyste se mohli rozhodnout, zda je operativní leasing zrovna pro váš byznys.



# Obsah

---

- 1 | Firemní auto a jak ho financovat.
- 2 | Operativní leasing jako na dlani.  
Zjistěte, kdy se vám vyplatí a kdy ne.
- 3 | Operák vám ubere papírování – mrkněte, jak se řeší pojištění nebo účetnictví.
- 4 | Operák vám sedí.  
Neutopte se v moři nabídek.
- 5 | Vyřídte operák tak, aby padl vašemu podnikání na míru.
- 6 | Od podpisu smlouvy k první jízdě.  
Projděte si, co všechno vás čeká.
- 7 | Život s operákem. Jak vyřešíte nehody, servis nebo změnu podmínek.
- 8 | Pečujte o auto a vyhněte se doplácení na konci.  
Máme pro vás spoustu tipů.
- 9 | Konec operativního leasingu. Budete chtít vůz vrátit, nebo ho odkoupit. Poradíme vám, jak na to.
- 10 | Čtyři roky s operákem. Ptáme se podnikatelů, co se jim líbilo a co by vylepšili.

# 1 | Firemní auto a jak ho financovat.

---

Vaše podnikání jede a firemní vůz by ho mohl popovést.

Možností financování je ale spousta a vy nevíte, které dát přednost. Tak začněme tím, že si jednotlivé možnosti srovnáme, **posvítíme si na pro i proti**, abyste měli co nejsnazší výběr.



## Operativní leasing

U tohoto typu leasingu neplatíte splátku úvěru, ale částku za pronájem. Ten trvá obvykle tři až čtyři roky. Operativní leasing zahrnuje i doplňkové služby. Auto pak zůstává ve vlastnictví leasingové společnosti a po ukončení leasingu ho musíte v adekvátním stavu vrátit.

## Finanční leasing

Jinak se mu také říká leasing klasický. S leasingovou společností uzavřete smlouvu a složíte akontaci, která většinou činí alespoň 30 % hodnoty vozu. Když úvěr splatíte, vozidlo je vaše. Servis a údržba jsou od začátku na vaše náklady.

## Koupě

Pokud nemáte našetřenou celou částku, nabízí se varianta koupit vůz na úvěr. Půjčíte si peníze, koupíte auto, které je od začátku vaším majetkem. Zatímco leasing se častěji týká firem a podnikatelů, spotřebitelský úvěr je doménou běžných domácností.





# Zjistěte, která z možností financování je pro vaše podnikání ta pravá

Každá z možností má něco do sebe. Záleží na vašich snech, potřebách a prioritách. Udělejte si pořádek v základních výhodách a nevýhodách.

## Operativní leasing

- odpadají starosti s údržbou, jako je například výměna pneumatik nebo servisní kontroly,
- podpora pro řidiče,
- finančně výhodné při krátkodobém pronájmu (např. tři roky),
- jednoduché vyřízení a administrativa,
- pronájem ušitý na míru podnikatelům, bez nečekaných výdajů,
- každé tři roky nové vozidlo,
- žádné starosti s prodejem vozu.

## Finanční leasing

- zodpovědnost za údržbu,
- z hlediska dlouhodobého užívání ekonomicky výhodnější,
- jednoduché vyřízení a administrativa,
- fixní splátky + provozní poplatky,
- okamžitý propad hodnoty vozu, který se v čase prohlubuje.

## Koupě auta

- zodpovědnost za údržbu,
- z hlediska dlouhodobého užívání ekonomicky výhodnější,
- výběr vozu omezený financemi,
- okamžitý propad hodnoty vozu, který se v čase prohlubuje,
- vlastnictví věci na straně zákazníka.





# Je vaše podnikání zralé na operák? **Otestujte se!**

Zkuste si položit pár otázek na tělo vašemu byznysu. Budete mít lepší představu, jestli je pro vás operativní leasing to pravé.

## Otázky, které rozhodují:

Možná teď pokrýváte potřeby svého podnikání vlastním autem. Používáte ho pro firemní potřeby **častěji než 3× týdně**?

Spočítejte si všechny výdaje, které jste za poslední rok se svým autem měli. **Silniční daň, dálniční známku, servisy** nebo **výměny pneumatik**. Všechno sečtete a vydělíte 12. Dělá to víc než 5 000 Kč měsíčně?

Máte pocit, že by nové auto **lépe reprezentovalo vaše podnikání**, ale nemůžete si ho dovolit?

Řešíte své auto až příliš často místo toho, abyste svůj čas a energii věnovali **svým zákazníkům**?



## Odpověděli jste ANO na 2 a více otázek?

Vypadá to, že je na operák správný čas.

[Odskočte si prohlédnout naši nabídku.](#)

## TIP

O tom, že operák do **6 000 Kč za měsíc není u Drivalia sci-fi**, už jsme se rozepsali na našem blogu. Podívejte se, jaké auto a navazující služby můžete za takové peníze získat.



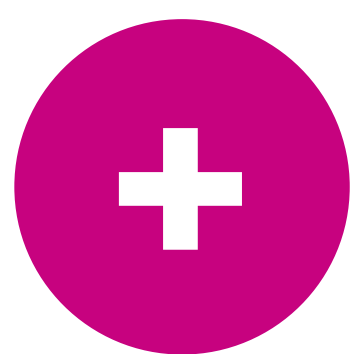
## 2 | Operativní leasing jako na dlani. Zjistěte, kdy se vám vyplatí a kdy ne.

---

Myšlenka operáku  
vám připadá přitažlivá?

Máte ale strach, jestli vám nehrozí nějaké skryté náklady,  
komplikace a další nástrahy. Tady leží **operák bez příkras, se všemi  
výhodami a nevýhodami** vyloženými na stůl. Prohlédněte si ho.



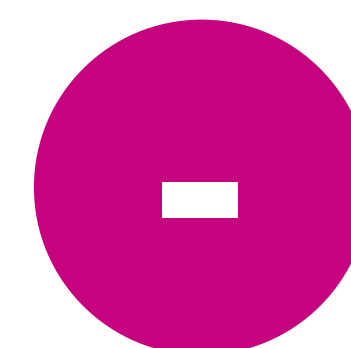


### Výhody dobře nastaveného operáku

- Posílat splátky, natankovat a... to je všechno. Pronájem auta v rámci operativního leasingu je v podstatě **all inclusive služba**. Výměnu pneumatik, pojištění, pravidelnou údržbu i opravy za vás zpravidla vyřeší leasingová společnost. Vám tak zbude víc času na samotné podnikání.
- Pokud nemáte naspořeno, ale máte stálý příjem, je pro vás pronájem auta ideální. Oproti klasickému leasingu jsou u operáku většinou **nulové vstupní náklady**. Výdaje jsou rovnoměrně rozložené a zcela odpadá stres z nečekaných výdajů spojených s provozem vozidla.
- Nový, moderní, **reprezentativní**. Právě takový vůz si prostřednictvím leasingu pravděpodobně pronajmete. A po vypršení smlouvy můžete jednoduše přejít na nový model. Vaše auto tak nikdy nezestárne.
- Díky pravidelné měsíční splátce můžete dobře plánovat své výdaje.
- Ačkoli se standardně auto na konci smluveného období vrací, pokud si vůz opravdu oblíbíte, můžete si ho od leasingovky **odkoupit**.

### Nevýhody operáku

- Operativní leasing funguje na podobném principu jako třeba pronájem bytu. Splátku operáku si můžete představit jako měsíční nájemné.
- Pokud se o vůz řádně nestaráte, můžete na konci leasingu dostat účet za poškození nad rámec běžného opotřebení.
- Omezení počtu ujetých kilometrů. Zvolený nájezd je ale kdykoli možné upravit tak, aby vás neomezoval.



### TIP

Výhody i nevýhody máte v malíku, i tak se vám při rozhodování hodí víc informací o tom, [jak operativní leasing vlastně funguje](#).



# Kolik operativní leasing doopravdy stojí?

Nebojte se skrytých nákladů. Ukážeme vám, v jakých cenových relacích se operák pohybuje a za jaké služby se obvykle platí zvlášť.

## Základní cena

- Fixně stanovený měsíční poplatek, jehož nejnižší varianta se pohybuje okolo **6 000 korun včetně DPH**. Náročnější řidiči mohou zaplatit i kolem 20 000 korun.
- Výše pronájmu přímo nekoreluje s pořizovací cenou **vozu**. Do stanoveného období se rozpočítává rozdíl mezi částkou, za kterou leasingová společnost auto pořídila, a předpokládanou cenou, za kterou ho prodá, až s ním po sjednané době přestanete jezdit.

## Běžné poplatky navíc

- Navíc si můžete zvolit rozšířené služby, např. **dálniční známku, pojištění všech výhledových skel nebo kompletní náklady na údržbu vozu**. To se promítne do výše splátky.
- Dopláct také můžete kilometry, které najezdíte navíc.

## Nečekané a méně pravděpodobné výdaje

- **Spoluúčast** při pojistné události.
- **Předprohlídka** před vrácením vozidla, která není povinná.
- Závěrečný poplatek za nadměrné opotřebení.
- Odkoupení vozidla ve chvíli, kdy se ho po **ukončení leasingu** nechcete vzdát.



km +



# Operák je opravdu pro každého

Nezáleží na tom, jestli máte malou firmu, nebo spravujete korporátní flotilu. Operák je tady pro každého. Zjistěte, co budete ke zřízení operativního leasingu potřebovat.

## Právnícká osoba

- podepsaná rozvaha a výkaz zisků a ztrát za poslední dva roky,
- občanský průkaz osoby podepisující leasingovou smlouvu a osoby přebírající vozidlo.

## OSVČ

- podepsané přiznání k dani z příjmů za poslední dva uzavřené kalendářní roky,
- občanský průkaz osoby podepisující leasingovou smlouvu a osoby přebírající vozidlo.

## Fyzická osoba

- občanský průkaz,
- potvrzení od zaměstnavatele o příjmech a době



# 3 | Operák vám ubere papírování. Mrkněte, jak se řeší pojištění nebo účetnictví.

---

Dobře nastavený operák může do standardně málo oblíbených témat jako daně nebo pojištění vnést trochu světla a radosti.

A třeba i nějakou tu **korunu navíc**. Stačí mít pořádek v papírech a pohlídat si pár maličností.





## Kdo má na starosti pojištění a jak se řeší odpovědnost, když se něco přihodí?

O pojištění vozu se v drtivé většině případů postará leasingová společnost. Přinejmenším u povinného ručení jí to jako majiteli vozu přímo ukládá zákon.

Vaše auto bude pojištěné také havarijně. Dále se můžete rozhodnout, zda si dopojistíte třeba skla nebo pneumatiky. Spoluúcast u havarijního pojištění si zpravidla lze zvolit (typicky 5 nebo 10 %). V rámci pojištění bývají i asistenční služby, které většinou zahrnují opravu na místě, vyproštění a odtah, ubytování pro posádku, přistavení a zapůjčení náhradního vozu, dopravu opraveného vozu nebo třeba i tlumočení v zahraničí.

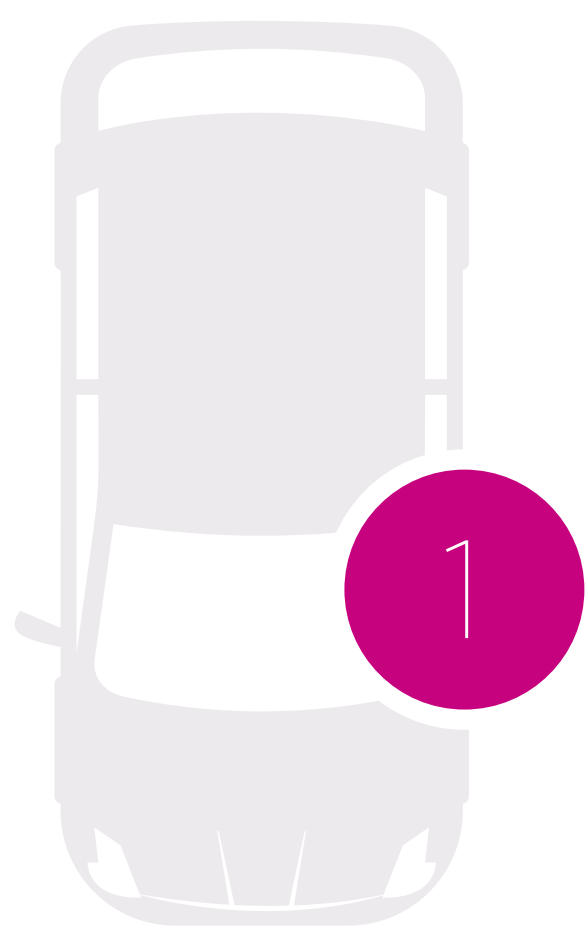
### TIP

[Zjistěte, jak si pomoc přivolat](#) nebo jak dlouho na ni budete čekat. Asistence se bude hodit, třeba až se vám auto na operák porouchá po cestě na dovolenou do Itálie.



# Užitečné tipy, jak zařadit auto na operák do účetnictví a daní.

Vychytávky, které vám ušetří peníze.



Co se financí týká, nabízí operativní leasing **několik výhod:**

1. **Není nutná žádná počáteční suma peněz.** Díky tomu si můžete vybrat i vůz, na který byste za běžných okolností museli dlouho šetřit.

2

**Jednoduchá fakturace.** Leasingová společnost vystavuje jednu, maximálně dvě faktury měsíčně. Všechny náklady tak máte pěkně pohromadě, což veškeré účetnictví a administrativu výrazně usnadňuje.

3

Všechny tyto náklady jsou **daňově uznatelné.**

4

**Splátka je fixní** – přesně víte, kolik za svůj vozový park každý měsíc zaplatíte. Za rohem nečíhají nepředvídané výdaje – lze tak mnohem lépe plánovat cash flow.

## TIP

**Operativní leasing usnadňuje i účtování paliva**

Nejvyšší balíčky služeb většinou obsahují i elektronickou knihu jízd. V mobilní aplikaci pak lze snadno přepínat mezi služebními a soukromými jízdami. Odpadá tak složité sbírání účtů za tankování a rozpočítávání, které jízdy byly služební a které soukromé.



# 4 | Operák vám sedí. Neutopte se v moři nabídek.

---

Rozhodli jste se, že se budete pár následujících let prohánět v autě na operativní leasing.

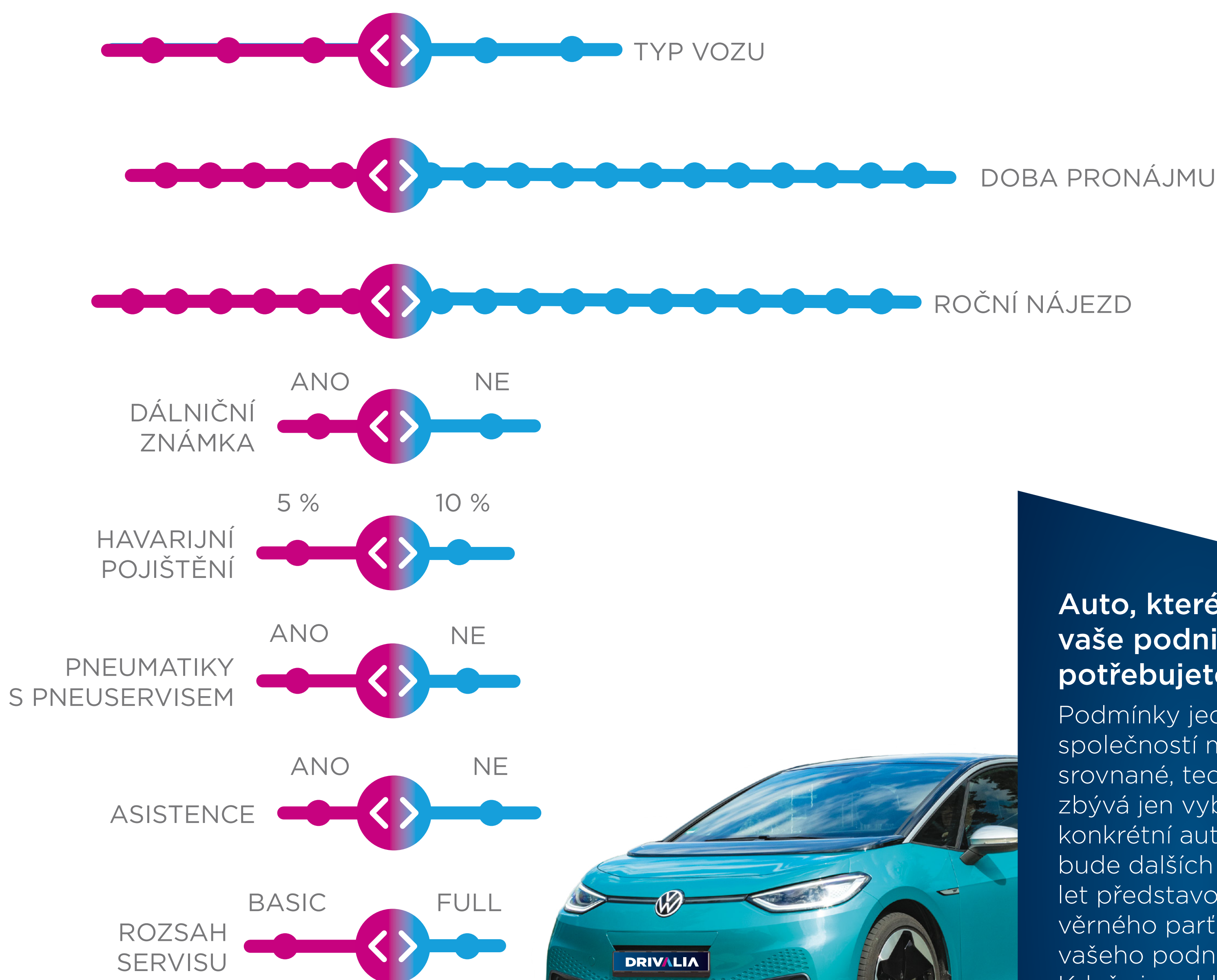
**Gratulujeme!**

Teď vás ale čeká nezáviděníhodný úkol. Bude potřeba se prokousat **nabídkami leasingových společností** a zjistit, která je pro vás **nejvýhodnější**.



**Cena splátky** je sice důležitá, kromě ní je ale dobré porovnávat i služby, které jsou k vozu nabízeny. **Povolený nájezd**, dálniční známka, výměna pneumatik nebo servisní náklady dokážou s **celkovými náklady** pořádně zahýbat.

### Srovnejte si to



### Auto, které vaše podnikání potřebujete

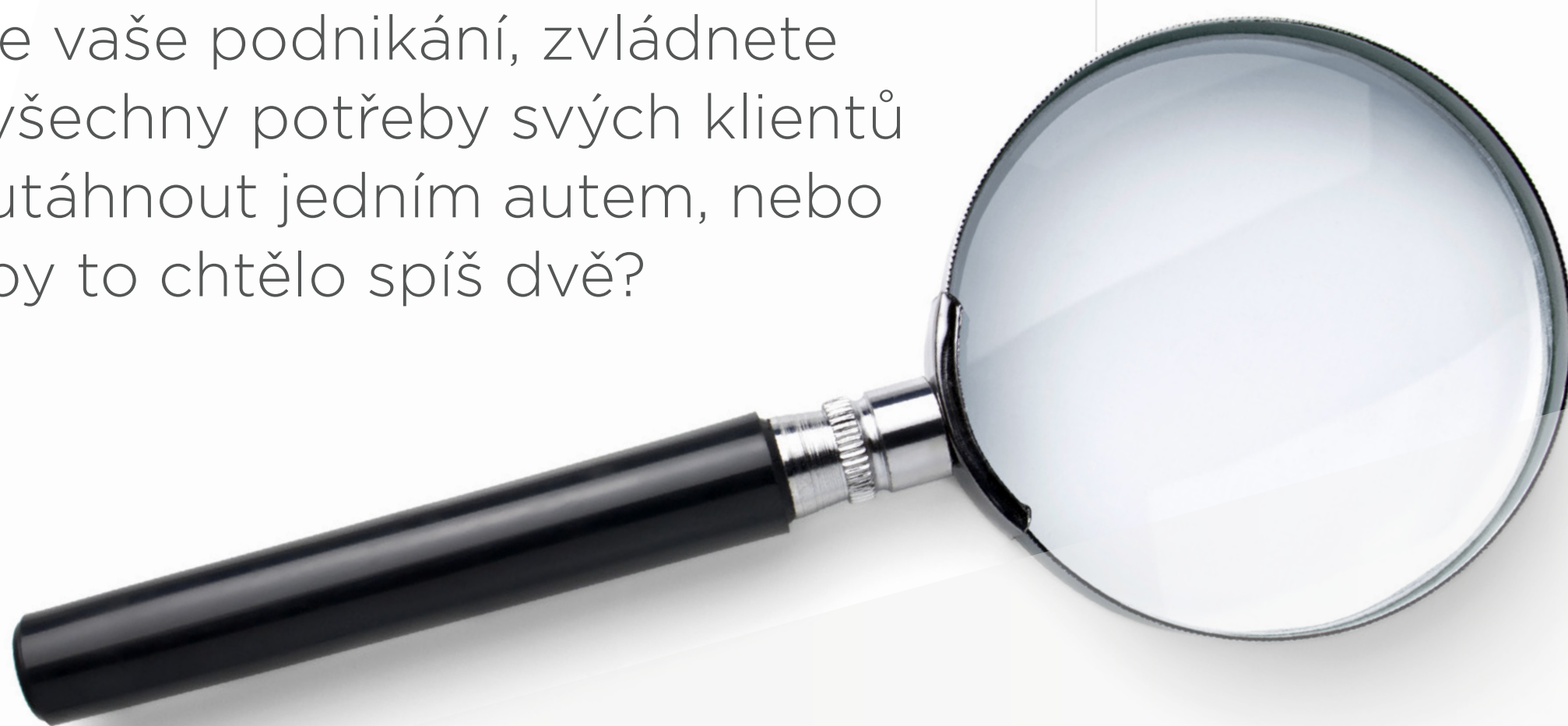
Podmínky jednotlivých společností máte srovnané, teď už vám zbývá jen vybrat si konkrétní auto, které bude dalších několik let představovat věrného parťáka vašeho podnikání. Když si prohlížíte nabídku, můžete si připadat trochu jako dítě v cukrárně. V případě operativního leasingu si totiž řidiči často mohou vybírat z luxusnějších vozů, na které by v případě klasické koupě mohli zapomenout.





## Při výběru auta zvažte

- **Kde ho budete parkovat** – chcete se 4 roky bát o porsche zaparkované na sídlišti?
- **Jestli budete převážet objemnější zboží** – ten sedan sice vypadá luxusně, ale zvažte i SUV nebo dodávku.
- **Jestli s autem budou jezdit i vaši zaměstnanci** – sami byste se o auto starali jako o vlastní, ale v tomto případě možná zvolíte základnější model.
- **Jestli je jedno dost** – v jaké fázi je vaše podnikání, zvládnete všechny potřeby svých klientů utáhnout jedním autem, nebo by to chtělo spíš dvě?



## Kalkulačky a srovnávače

- Co bychom si bez **internetových srovnávačů** počali. Zvykli jsme si, že za nás často odvedou úmornou práci a nabídnou nám **nejlepší výsledek**. Srovnáváme ceny pojištění, letní dovolené i nové sekačky. Jde sice o marketingový nástroj, ale pomůže vám udělat si přehled o jednotlivých nabídkách.
- Na srovnávače tedy není radno spoléhat jako na jediný zdroj informací. Dobré na nich je, že alespoň vidíte jednotlivé parametry nabídky i konkrétního auta pěkně **přehledně**. Vyzkoušejte jich ale víc a při rozhodování se stejně radši poptejte známých a přátel na jejich zkušenost.

### TIP

Řidiči si oblíbili třeba stránku [naoperak.cz](http://naoperak.cz). Kromě přehledného srovnání nabídne spoustu článků a návodů. A inspiraci můžete hledat také **na našem blogu**. Až budete mít jasno, jednoduše oslovíte leasingovou společnost, která pro vás má nejsympatičtější nabídku.



# Z čeho přesně se skládá hodnota vaší splátky

- amortizace vozu (jeho opotřebení)
- povinné ručení a havarijní pojištění
- pojištění účetní hodnoty vozu (GAP)
- náklady na administrativní úkony (přihlášení vozu, evidenční kontroly, STK)
- zákonné daně a poplatky (silniční daň a rádiový poplatek)
- likvidace pojistných událostí
- náklad na palivovou kartu
- asistence leasingové společnosti 24/7 při řešení nastalých situací spojených s vozem

## Dál podle rozsahu sjednaných služeb:

- náklady na servis
- náklady na pořízení pneumatik, jejich servis, přezouvání a uskladnění
- náklady na asistenci a náhradní vozidlo
- dálniční známka






# 5 | Vyřídíte operák tak, aby padl vašemu podnikání na míru.

---

Stanovte si podmínky přesně podle toho, co vaše podnikání potřebuje.

Pouze pronájem vozu, nebo all inclusive správa vozového parku? Nebo něco mezi? A jak se to promítne v ceně? I operák lze ušít na míru, **neexistuje jeden univerzální model** pro všechny. Měsíční splátky se tak mohou lišit podle typu vozu, ale i služeb, které si vyberete.





Nejnižší splátka  
může ve finále  
znamenat vyšší  
celkové náklady.

Zjistěte proč.

Zdánlivě nejlepší cena může často znamenat vyšší cenu třeba za servis. Nízká splátka může také signalizovat absenci některých užitečných služeb.

**Raději si proto při výběru leasingové společnosti osvojte několik pravidel:**

- společnost si vždy prověřte
- pokud budou splátky podezřele nízké, zpozorněte,
- zajímejte se, jaké služby za své peníze dostanete,
- dohlédněte na správné znění leasingové smlouvy.

## TIP

Pokud se nechystáte pořídit si víc než 5 aut, je tu pro vás oblíbená služba [DrivaliaGo](#). Začít můžete třeba tak, že si prohlédnete naši nabídku a najdete auto přesně pro vás.



# Vyřizování operativního leasingu krok za krokem

1

## Vzájemné oťukávání

Jdete do toho! Teď vás čeká **porovnávání nabídek**, sbírání zkušeností a vybírání té pravé leasingovky. Možná odešlete pár nezávazných poptávek, abyste zjistili, kde vám co mohou nabídnout.

2

## Prověřování

Nyní nastává fáze domlouvání podmínek, požadavků a předložení finančních podkladů. Ačkoli celý proces není náročný, **pár formalit vás přece jen čeká**. Leasingová společnost požádá o doložení vašich příjmů a výdajů a také si ověří, jestli nemáte zápis v registru dlužníků.

3

## Podání rukou

Dodáte **potřebné podklady**, jejich schválení pár dní trvá a pak si s leasingovkou potřesete rukou a dostanete **návrh smlouvy**. Pokud jste si vybrali skladový vůz, bude vám v garáži parkovat v řádech **dnů až týdnů**. Pokud si vůz konfigurujete do výroby, pár měsíců to potrvá. První fakturu ovšem zaplatíte až potom, co si auto převezmete.





## Operák a akontace

Pojem akontace znamená platbu předem či zálohu a souvisí spíše s finančním leasingem. Tam je počáteční vklad ve výši kolem 30 % hodnoty vozu nutnost. V případě operáku se až na výjimky obejdete bez ní. Složit ji musíte obvykle pouze, když:

- **chcete mít nižší měsíční splátky,**
- **vaše firma nemá dostatečnou historii či zisky.**

### Jak přesně probíhá schvalování vaší objednávky?

Leasingová společnost prověří **vaše příjmy a výdaje** a nahlédne do registru dlužníků a přesvědčí se, jestli je vaše podnikání v dobré kondici. Dodávané podklady se liší podle subjektu. Které dokumenty jsou u jednotlivých typů potřeba?

- **Právnícká osoba:** podepsané výkazy za 2 předchozí uzavřené kalendářní roky a podepsaná rozvaha a výkaz zisku a ztrát za poslední 2 roky.
- **OSVČ:** podepsané výkazy za 2 předchozí uzavřené kalendářní roky.
- **Fyzická osoba:** potvrzení od zaměstnavatele o příjmech a době zaměstnaneckého poměru minimálně 3 měsíce a také výpis z bankovního účtu za poslední 3 měsíce.

### TIP

Možná vás zajímá, jak by celý proces sjednání probíhal právě u Drivalia



# 6 | Od podpisu smlouvy k první jízdě. Projděte si, co vás čeká.

---

V klidu se posadte, zařizovat nemusíte skoro nic.

Operativní leasing má tu výhodu, že na vás moc agendy nenechává, **všechno zařídí leasingová společnost za vás**. Volný čas můžete kromě snění o vůni nového interiéru využít třeba k rozvoji svého podnikání.



# Od podpisu k první jízdě

Mezi podpisem a první jízdou je třeba zařídit velkou spoustu věcí. Některé jsou hned, jiné zaberou čas a nejde je moc popohnat. Zjistěte, co všechno se v tomhle mezičase děje.

1

**Podepíšete smlouvu** – u Drivalia to dokonce stačí on-line.



2

**Objednávku** vašeho vozu u dealera zařídí leasingová společnost.

3

**Čas dodání záleží** na tom, jestli si objednáte skladovku, nebo si nakonfigurujete vlastní model do výroby.

4

**Ozve se vám dealer**, vaše auto je připravené.

5

**Čas i způsob předání** si domluvíte, aby vyhovoval vašim časovým možnostem.

6

3... 2... 1... **START!**





## Takhle probíhá předání auta

Pokud jste si vybrali skladový vůz, můžete obvykle šlapat na plyn už v průběhu týdnů. O trochu déle trvá, jestliže si chcete auto nechat nakonfigurovat a vyrobit na míru, na takové si můžete počkat déle, i když to bude nepochybně stát za to. Do té doby vám leasingová společnost může půjčit jiný vůz, aby vaše podnikání nestálo.

Auto je potřeba registrovat na magistrátu, což obvykle bývá největší zdržení, které však leasingová společnost nedokáže ovlivnit. Také se v téhle fázi leptají VIN kódy, montuje se telematická jednotka a auto se připravuje na předání. A potom už je všechno připravené, dealer vám zavolá a domluvíte si podrobnosti předání. Takhle jednoduché to je.



### Papíry v pohodě

Do auta vám leasingová společnost obvykle přibalí:

- osvědčení o registraci vozidla (malý techničák),
- mezinárodní osvědčení o sjednaném pojištění odpovědnosti z provozu vozidla (zelená karta),
- papírový set se všemi potřebnými informacemi a užitečnými kontakty,
- v autě od Drivalia najdete také návod, jak si stáhnout elektronickou kartu řidiče DriverPass (můžete se skrze ni třeba objednat do servisu nebo nahlásit pojistnou událost).

### TIP

Možná se vám bude hodit ještě více informací [o celém procesu sjednání](#).



# 7 | Život s operákem. Jak vyřešíte nehody, servis nebo změnu podmínek?

---

Život s operativním leasingem se od života s koupeným autem moc neliší.

Možná jen tím, že v něm máte o něco méně starostí a papírování a můžete se soustředit na podstatné věci. Hodí se ale vědět pár užitečných informací o tom, **jak postupovat v mimořádných situacích.**



Stát se to může:  
máte s autem nehodu nebo  
dojde k jeho poškození.

Co dělat?

1

Pečlivě vyplňte **záznam o nehodě** a vše podrobně **vyfotíte** – jak samotná poškození, tak i celou scénu nehody z několika úhlů. Je to ve vašem vlastním zájmu.

3

Co nejdříve **nahláste škodu** své leasingovce – vždy ještě dřív, než předáte auto do servisu.

2

Servis vám pomůže vybrat vaše leasingová společnost – nikdy nevyužívejte nabídek **asistenčních a odtahových služeb**, které „náhodou“ jedou kolem. To platí i pro zdánlivě zajímavé nabídky servisu.

4

Došlo k vloupání do auta či k jeho odcizení? Jako první vždy volejte policii a pak svou leasingovou společnost.

### Kdy volat policii?

Jestliže nejste majitelem auta, policii se doporučuje volat téměř vždy. Pojišťovna by vám jinak mohla krátit plnění.

- Je-li někdo usmrčen nebo zraněn.
- Hmotná škoda převyšuje sto tisíc korun (což je u moderních aut i při středních „tukancích“ skoro vždy).
- Dojde-li ke škodě na majetku třetí osoby nebo na součásti pozemní komunikace.
- Když se účastníci nehody nedokážou shodnout na podstatných okolnostech ohledně zavinění.
- V případech spojených s trestnou činností či vandalismem .



# Dají se měnit podmínky hry v průběhu?

Na začátku jsem zvolil nejnižší splátku, ale teď by se mi hodily nějaké služby navíc. Jde to vůbec?

Když v průběhu leasingu zjistíte, že vám nějaká služba chybí, není to neřešitelná situace. Některé služby se dají přidat. Servis nebo obutí ale mohou být problematické.

Leasingovou společností můžete třeba požádat o **snížení spoluúčasti** u havarijního pojištění (například z deseti na pět procent). Podléhá to sice individuálnímu posouzení a schválení pojistným oddělením, ale není to nemožné.

Celkem volně lze hýbat i s **kilometrovým nájezdem** – ten je možné měnit v podstatě libovolně, několikrát po dobu operáku si tuto položku můžete od společnosti nechat **zdarma přepočítat**. Je to lepší než auto vracet takzvaně „přejeté“, tedy s vyšším nájezdem, než který je sjednaný ve smlouvě.

## Tyto změny obvykle nejsou problém

- délka pronájmu (ten se dá pouze prodloužit),
- změna ročního kilometrového nájezdu (oběma směry),
- změna služeb, například připoji b.

## Tohle už může trochu skřípat

- plný servis, pokud si na začátku vezmete pouze základní servisní balíček,
- dopočítání plného servisu pneumatik,
- snížení spoluúčasti u havarijního pojištění.





# Jak probíhá pravidelný servis a výměna pneumatik

Servis pneumatik zajišťuje leasingová společnost. Jediné, co musíte dělat, je pravidelně pneumatiky kontrolovat a k servisu používat smluvní partnery.

- Jak na výměnu letních a zimních pneumatik? Pokud je součástí leasingu i **péče o obutí**, nelze výměnu svěřit jakémukoli pneuservisu – využít je nutné pouze ty, které má leasingová společnost nasmlouvané.
- Co když je **vzorek běhounu sjetý** a je potřeba objednat nové pneumatiky? Ani tady to nemůžete udělat jen tak sami – opět je nutné navštívit **smluvní servis**, kde gumy prohlédnou, zhodnotí, a pokud jsou opotřebené nad stanovenou mez, objednájí nové. A pak zajistí i výměnu.
- Výhodou také je, že si nepoužívanou letní či zimní sadu pneumatik necháte ve smluvním servisu **uskladnit** a nemusíte se o nic starat. Leasingová společnost má díky tomu přehled, **v jakém stavu pneumatiky** jsou, a pomůže vám s jejich údržbou.



## TIP

Ideální služba pro všechny, kteří si nechtějí zbytečně ušpinit ruce. A také pro ty, kteří nechtějí v garáži nebo sklepě přeskakovat stohy nepoužívaných pneumatik.



# Auta mi nevyhovují, co teď?

Co dělat, když zjistíte, že jste si pro své podnikání nevybrali to správné auto nebo kombinaci aut.

Upřímně – tohle se stává jen **výjimečně**. Drtivá většina klientů má dobře rozmyšleno, co potřebují a které vozy se jim hodí. A když tápou, leasingová společnost s nimi udělá **podrobnou analýzu** podnikání a potřeb a vozový park **sestaví skutečně na míru**.

Kdyby se přesto stalo, že po čase zjistíte například, že vůz je malý a vy potřebujete místo kombíku třeba dodávku, je několik možností.

- **Smlouvu předčasně ukončit**, což je velice nevýhodné a ani sama leasingová společnost toto nedoporučuje.
- **Převést vůz na jiného klienta**, kterému se bude hodit a který jej využije.
- **Automobil odkoupit** a poté prodat „po vlastní ose“.



## TIP

U LeasePlan máte možnost flexibilního ukončení s produktem **GO Flexi**. Ideální pro všechny, kteří si nepotrpí na závazky. Při sjednání smlouvy zaplatíte o něco víc, čímž získáte možnost auto kdykoli v průběhu leasingu vrátit.



# Problémy s financováním, co teď?

Pokud se dostanete do finančních potíží, máte stejné možnosti, jako když zjistíte, že vám pronajaté automobily nevyhovují.

## Co tedy můžete dělat?

- Jestliže vám to situace dovoluje, můžete vůz od leasingové společnosti koupit a následně jej prodat.
- Převést auto na **jiného klienta**, kterému bude vyhovovat – tohle řešení si vybere většina klientů.
- Můžete smlouvu předčasně ukončit, což může být trochu nákladnější varianta.



## TIP

U LeasePlan můžete s produktem **GO Flexi** ukončit operativní leasing, kdy se vám to hodí.



# 8 | Pečujte o auto a vyhněte se doplácení na konci. Máme pro vás spoustu tipů.

---

Vracení vozu na konci operáku nemusí být velký strašák. Stačí se o něj starat jako o vlastní a každou závadu hned leasingovce hlásit.

Po čtyřech letech spokojeného ježdění totiž přijde na řadu **vrácení auta**. S tím se pojí i důkladná prohlídka. Inspektor se na vaše auto podívá **opravdu zblízka** a leasingová společnost vám potom může vystavit fakturu za **nadměrné opotřebení**. Máme pro vás spoustu **užitečných tipů**, na co si dát pozor v průběhu celého operáku. Stačí trocha pravidelné péče a vrácení auta se rozhodně nemusíte bát. Stačí se o auto jednoduše starat jako o vlastní.





## Na co si dát pozor

Neprovádějte **jakýkoli zásah do vozidla** bez souhlasu své leasingové společnosti. Tím se rozumí třeba jen demontáž prvků v interiéru nebo domontování tažného zařízení.

Při každém opuštění vozidla zaktivujte všechny **bezpečnostní systémy** a použijte instalované zabezpečení vozidla.

Jestliže dojde ke **ztrátě** některého z dokumentů k vozu nebo klíčů, dálkového ovládání a podobně, dejte to leasingové společnosti hned vědět.

Automobil provozujte tak, abyste **zabránili jeho poškození** a vyhnuli se i znečištění interiéru.

V případě, že najdete **závady** na technickém stavu auta, kontaktujte neprodleně technickou linku leasingové společnosti. Ta bývá k dispozici nonstop.

Nahlašujte leasingovce **veškeré nehody**, ať mohou být opraveny a pokryty z havarijního pojištění. V takovém případě totiž zaplatíte pouze spoluúčast, která bývá 5 či 10 %.

## TIP

Pořád vás děsí, že při vrácení vozu budete doplácet? Objednejte se na **předprohlídku**, kde technici vyhodnotí stav vozu a míru jeho nadměrného opotřebení – a vy se pak rozhodnete, zda ještě před vrácením necháte potřebné bolístky opravit. Zjistěte, jak **celý proces vrácení auta** vlastně probíhá u Drivalia.



# 9 | Konec operativního leasingu. Budete chtít vůz vrátit, nebo ho odkoupit? Poradíme vám, jak na to.

---

Celý operák byl skvělá jízda.

A pokud nechcete, na jeho konci na brzdu opravdu šlapat nemusíte. Zjistěte, jaké máte po **uplynutí operativního leasingu** možnosti, a vyberte si tu pravou. Auto vám také pomůžeme **připravit na vrácení**, aby šlo všechno hladce.





## Operák končí, jaké teď máte možnosti?

Už to má váš operák za pár? Pokud se blíží konec pronájmu vašeho vozu, je dobré si včas rozmyslet, jak **budete pokračovat**.

V zásadě máte **tři** možnosti

1

### Auto vrátíte

V tom případě je nutné vůz připravit, umýt, nachystat veškeré související dokumenty, stejně jako klíče či druhou sadu pneumatik. Zvolíte si, jakým způsobem auto předáte. Co všechno je před vrácením potřeba udělat?

2

### Budete s operákem pokračovat

Stačí, když se pár měsíců před vypršením leasingu začnete porozhlížet po tom, jaké auto nebo auta by vašemu podnikání sedla na další tři roky. S leasingovou společností si pak nový pronájem domluvíte tak, aby na sebe konec operáku a začátek nové smlouvy plynule navazovaly.

3

### Auto koupíte

Pokud se vůz stal tím ideálním partnerem a společníkem na cesty, dost možná by vám trhalo srdce jen tak ho vrátit. Dobrá zpráva zní: můžete si ho od leasingové společnosti koupit. Odkupní cenu vozu může leasingovka určit teprve měsíc před koncem smlouvy z důvodu výpočtu aktuální tržní hodnoty vozu. Co všechno koupě auta obnáší?





## Připravte svoje auto na vrácení

Jestliže po **uplynutí operativního leasingu** vůz vracíte, je nutné ho náležitě **připravit**. I když jste o auto celou dobu **vzorně pečovali**, je potřeba se ujistit, že ho vracíte v tom správném stavu. Použijte náš **checklist** a mějte jistotu, že jste na nic nezapomněli.

Zkontrolujte, v jakém je stavu, a nechte opravit **případná poškození**. Případně je nutné dohlásit pojistné události.

Vůz musí být **čistý, umytý a bez polepů**.

Připravte si **všechny doklady**, jako je „malý techničák“, zelená karta či tankovací karta.

Měli jste **dvě sady pneumatik**? Pak nezapomeňte ani na kola, která zrovna leží v garáži nebo jsou uskladněná v pneuservisu. Pokud nemáte sjednanou službu Pneuservis, auto vraťte na původních pneumatikách.

Vůz budete nejspíš vracet osobně na odstavnou plochu. Stačí si jenom **vybrat termín**, který vám vyhovuje. Na odstavné ploše se sejdete s inspektorem, který posoudí stav auta a vytvoří protokol.

Pečlivě zkontrolujte **předávací protokol**. Je v něm popsán správný stav auta? Všechno sedí? Pak protokol podepište.

Po vrácení vozu automaticky zaniká havarijní pojištění a již není možné dohlásit případné pojistné události. Veškeré opravy opotřebení tak jdou v plné výši za původním nájemcem.



# Předání auta. Na co se připravit?

Jdeme na vrácení. Auto jste nachystali, všechno potřebné máte pohromadě – na co se bude zaměřovat pozorné oko technika?

## Fakturu za nadměrné opotřebení můžete dostat třeba za


- **praskliny a škrábance** delší než 4 cm, odřeniny a promáčkliny větší než 2 cm, více než dvě poškození na jednom dílu, viditelně špatnou opravu laku či jakoukoli korozi,
- **pneumatiky** sjeté víc, než povolují předpisy, boule, trhliny či řezy na pneumatice, poškozené, odřené nebo deformované „poklice“ nebo ráfky,
- **rozbitá skla**, světla, nefunkční žárovky, trhliny a praskliny nad 1 cm,
- **skvrny a trhliny na čalounění** a obložení, otvory v přístrojové desce, řezy a rýhy na volantů, nepříjemné pachy.



## TIP

U Drivalia se řidiči faktury za nadměrné opotřebení bát nemusí. Nově totiž u produktů **GO Plus** a **GO Premium** nabízíme toleranci nadměrného opotřebení až do výše 10 000 Kč.





Je to láska?  
Svoje auto z operáku  
můžete odkoupit.



## Rozhodli jste se, že po uplynutí pronájmu svůj vůz od leasingové společnosti koupíte?

Ještě než vám opravdu začne říkat pane, je nutné provést několik věcí:

- Dobře vše načasovat. Ideální je ozvat se zhruba **tři měsíce před ukončením** smlouvy.
- Požádat leasingovku o **nezávaznou cenovou nabídku** a návrh smlouvy. Cena se stanovuje na základě stavu vozidla, celkového kilometrového nájezdu a aktuální prodejnosti daného modelu na trhu.
- Je rovněž nutné absolvovat evidenční **kontrolu na STK** a pak už lze auto přepsat na **nového majitele**. Nemusíte se bát, leasingovka vám s veškerou administrativou kolem odkupu vozu pomůže.



# 10 | Klienti Drivalia otevřeně o zkušenostech s operativním leasingem

---

Proč jít do operativního leasingu a jaké výhody a nevýhody to přináší? Na to jsme se zeptali našich klientů.

Právě oni dokážou nejlépe zprostředkovat reálnou zkušenost se všemi aspekty.



## PETR MEDEK, Amati yoga

### **Jak dlouho máte operativní leasing a proč jste se pro něj rozhodl?**

Operativní leasing využívám půl roku. Jak se říká, koupě nového auta je ta nejhorší investice. Peníze „zabetonujete“ v hromádce plechů a plastů, která ztratí pětinu hodnoty v okamžiku, kdy vyjedete ze dveří autosalonu. A každý rok se pak hodnota dál snižuje. Když k tomu připočítáte svůj čas, který strávíte v servisech nebo v pojišťovnách, následný prodej auta a koupi nového, ve výsledku napočítáte nemalou sumu.

Pokud využijete operativní leasing, veškeré provozní záležitosti máte vyřešené, navíc vám zůstala pořizovací cena vozu na účtu. A tu můžete investovat, takže vám ve výsledku další peníze vydělá.

### **V čem vám vyhovuje, co nejvíce oceňujete?**

Pravidelně máte nové auto. To staré jenom odevzdáte a vezmete si nové. Žádné vyřizování registrací, pojistek, smluv. Platíte navíc jasnou měsíční částku, takže z pohledu cash flow je to lepší než jednorázové investice ve statisících.

### **Co považujete za nevýhodu?**

Nevýhodou je bezesporu nutnost přepnout mindset, což se ne každému podaří. Češi mají ve zvyku věci vlastnit. Proto má každý potřebu například kupovat byt, i když na něj nemá a možná by se vyplatilo jít do nájmu. Stejně je to u auta. Prostě chceme mít v garáži vlastní. Je tedy potřeba auto brát nikoli jako věc, ale jako službu.



„Nevýhodou je bezesporu nutnost přepnout mindset.“





## IVO ŠIMEČEK, advokátní kancelář Havel&Partners

### **Jak dlouho máte operativní leasing a proč jste se pro něj rozhodl?**

Operativní leasing u Drivalia mám zhruba půl roku. Rozhodl jsem se po srovnání podmínek s dřívějším poskytovatelem. Roli hrála nejen cena, ale také osobní přístup obchodního poradce Drivalia, se kterým jsem celou věc začal řešit.

### **V čem vám vyhovuje, co nejvíce oceňujete?**

Oceňuji právě zejména osobní kontakt a připravenost řešit případné komplikace. Například v situaci, kdy se zpozdilo dodání domluveného vozu, mi byl poskytnut náhradní vůz na přechodnou dobu. Dokonce i termínově se mi snažil obchodní poradce Drivalia vyjít vstříc. Potřeboval jsem vůz dřív a on mi ho zajistil.

### **Co považujete za nevýhodu?**

Nevýhodu v tuto chvíli nevidím.



## MARTIN ADAMEC, Mevamed s.r.o.

### **Jak dlouho máte operativní leasing a proč jste se pro něj rozhodl?**

Vozidla na operativní leasing využívám již od roku 2015, od Drivalia od roku 2018.

### **V čem vám vyhovuje, co oceňujete?**

Vyhovuje mi hlavně variabilita služeb spojená s financováním vozidel formou operativního leasingu a taktéž možnost využívat vozidlo bez vstupní investice a komplikací spojených s prodejem vozidel ve vlastnictví.

### **Co považujete za nevýhodu?**

Do jisté míry dodržování pravidel. Vadí mi třeba, že musím vozidlo servisovat pouze ve vybrané síti leasingové společnosti.





Děkujeme, že jste ji prožili s námi a doufáme, že teď už máte v otázkách operativního leasingu jasněji.

---

Kdyby vás ještě něco zajímalo, [dejte nám vědět](#).

Snad se brzy potkáme na startu.

Vaše

**DRIVALIA**